



IMPRESE EDILI

property management e collaborative solutions: l'innovazione tecnologica al passo con i nuovi business



Abbiamo intervistato Giosuè Addamiano, amministratore, insieme ai fratelli Rosario e Matteo, del gruppo Addamiano. L'azienda ha sempre rappresentato per STR, fin dal 1984, quando venne acquistato il primo personal Olivetti con software in MS-DOS, un cliente di riferimento sia per l'importanza e la dimensione che lo stesso ha acquisito negli anni sia per la capacità di innovazione tecnologica che continuamente è stata perseguita.

"Di cosa si occupa principalmente Addamiano Group S.p.A.?"

"Addamiano S.p.A. nasce come impresa artigiana negli anni 60 e grazie ad un'attenta gestione dell'attività, è cresciuta negli anni specializzando opportunamente la produzione, per soddisfare le esigenze del terziario".

Addamiano è oggi una realtà imprenditoriale affermata, che opera nel mercato immobiliare con una gamma di servizi che vanno dall'Asset Management, al Project Management, al Property e Facility Management attraverso le società di Real Estate, Engineering, Costruzioni e Gestioni. "Lo sviluppo aziendale" continua Giosuè Addamiano "ci ha portato a sviluppare società a se stanti per seguire i diversi business. Siamo molto attenti alla crescita e allo sviluppo del mercato proponendo servizi innovativi e dedicandoci al meglio a quello che sappiamo fare bene".

Cosa contraddistingue secondo lei il rapporto con STR?

"STR è nostro fornitore da 20 anni, se STR non avesse recepito lo sviluppo delle esigenze e dei problemi delle imprese, adeguando i propri servizi e prodotti alle necessità di imprese in continua evoluzione come la nostra, oggi non saremmo qui: ogni volta che abbiamo avuto bisogno di Software



Rosario, Matteo e Giosuè Addamiano

per gestire nuove attività abbiamo sempre trovato in STR un partner efficace."

Addamiano utilizza, oltre al gestionale, anche gli ultimi prodotti STR per la gestione immobiliare e la collaborazione, cosa ci può dire al riguardo?

"Quando abbiamo iniziato a ricercare una soluzione per soddisfare le esigenze emerse dalla nascita di nuovi business, come quello immobiliare, abbiamo trovato, ancora una volta in STR, risposte adeguate. Per noi gestire portafogli immobiliari è importante, dobbiamo conoscerne la composizione, il valore, l'evoluzione: Immobiliari Solutions è lo strumento che ci permette di tenere sotto controllo questi dati ed avere report immediati".

E nel caso di Collaborative Solutions?

"Ci siamo resi conto di quanto è importante il cliente, e di quante informazioni ruotano intorno ad esso. Il progetto che stiamo realizzando insieme consentirà di creare un portale aziendale che raccoglierà tutte le informazioni del cliente, permetterà di gestirne al meglio le relazioni e di essere in grado di dare risposte efficaci già al primo contatto".

In conclusione quali vantaggi ottenete da un unico fornitore?

"STR, in più occasioni, ci propone di partecipare a tavole rotonde, dalle quali nascono nuovi prodotti; inoltre gestire un unico fornitore ci permette di ottimizzare i costi sia dei contratti di assistenza che delle licenze".

approfondimenti
Immobiliari solutions
Collaborative solutions
su www.str.it

i.CODE > 102



Polo Tecnologico Brianza - Desio (MI)